

"För dig som kräver lite mer" – Kom till oss och bli en del av Bygmas team.

Bygma är en familjeägd byggmaterialhandel som etablerades i Sverige 1998. Fortsatt tillväxt är strategin framåt, vi har ambitionen att vara bland de tre största aktörerna på de marknader där vi verkar. Möjligheterna för personlig utveckling är goda, vi investerar i ledarskap och säljfrämjande insatser. Här finns plats för dig som individ.

Regional försäljningschef till Region Svealand

Som försäljningschef leder du försäljningsarbetet tillsammans med Regionchef och de lokala säljorganisationerna, under givna förutsättningar i syfte att nå fastställda mål. Detta sker genom att du aktivt och engagerat leder och motiverar till ett proaktivt försäljningsarbete. Du identifierar behov av åtgärder inom det egna ansvarsområdet.

Samordna försäljningsinsatser gällande regionala kunder, både befintliga och potentiella. Eget operativt kundansvar ingår också. För att uppnå en effektiv och homogen säljkultur säkerställa samarbete med likställd position på annan region. Detta kan ske genom samordnade möten t.ex.

Erfarenhet av byggmaterialhandel bör du ha för att kunna berika och utvecklas tillsammans med teamet och våra kunder. Förutom dina personliga egenskaper, har du några års erfarenhet av liknande roll. Tjänsten innebär resor inom i första hand regionen.

Affärsmässighet – Trovärdighet – Nyttänkande – Personlig utveckling – Teamwork – Ledarskap

Detta är våra ledord som vi lever efter i vår vardag. Hos oss kommer du att få en viktig roll och uppskattning för att du tar hand om våra kunder med engagemang och stolthet. Dina personliga egenskaper sätter vi därför högt värde på.

Tjänsten är en tillsvidare tjänst på heltid.

Intresserad? – sänd ditt cv och personligt brev till:
HR Chef Louise Fagerheim, Lhn@bygma.se

För frågor om tjänsten:

kontakta Mattias Karlsten, epost: mkn@bygma.se Mobil: 070-621 11 99

Bygma AB
Hammarbacken 12
Tel. 08-519 425 20



WWW.BYGMA.SE