

"För dig som kräver lite mer" – Kom till oss och bli en del av Bygmas team.

Bygma är en familjeägd byggmaterialhandel som etablerades i Sverige 1998. Fortsatt tillväxt är strategin framåt, vi har ambitionen att vara bland de tre största aktörerna på de marknader där vi verkar. Möjligheterna för personlig utveckling är goda, vi investerar i ledarskap och säljfrämjande insatser. Här finns plats för dig som individ.

Proffssäljare till Bygma i Eskilstuna

I rollen som Proffssäljare är du den viktiga personen som våra befintliga och framtida kunder skapar relation med. Fokus på försäljning för den lokala marknaden med förväntad tät kontakt mot befintliga och nya kunder. Erfarenhet av byggmaterialhandeln är meriterande för att kunna berika och utvecklas tillsammans med teamet och våra kunder. Du rapporterar till försäljningschefen.

Affärsmässighet – Trovärdighet – Nyttänkande – Personlig utveckling – Teamwork – Ledarskap

Detta är våra ledord som vi lever efter i vår vardag. Hos oss kommer du att få en viktig roll och uppskattning för att du tar hand om våra kunder med engagemang och stolthet. Dina personliga egenskaper sätter vi därför högt värde på.

Tjänsten är heltid med placering i Eskilstuna.

Intresserad?

Ansökan med cv och personligt brev skickas till Daniel Almqvist (försäljningschef) dat@bygma.se, 070-432 65 52

Skicka in din ansökan omgående, dock senast 2019-04-30.

Då vi går igenom urvalet löpande kan tjänsten komma att tillsättas innan sista ansökningsdagen.

Bygma Eskilstuna
Kjulavägen 25
Tel. 016-150 350



WWW.BYGMA.SE